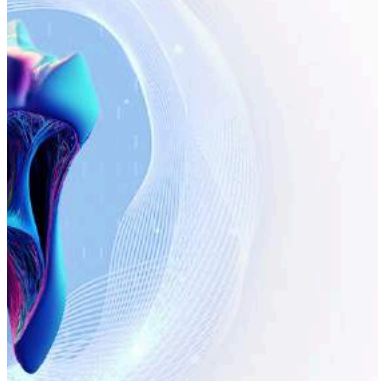
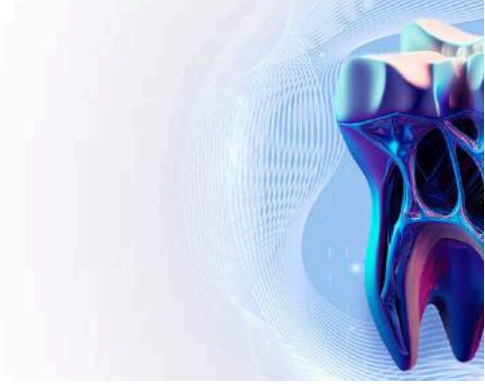


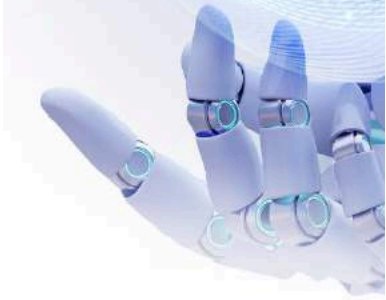
FAALİYET RAPORU

2023

DIŞ HEKİMLİĞİNDE YAPAY ZEKA ÇÖZÜMÜ



Yapay Zeka
Radyografi
Hasta Takibi
Hızlı ve Güvenilir
Analiz
Etiket
Ağız ve Diş Sağlığı
AI Model
Uygulamalı Öğrenim
Bulgu



CranioCatch'in gelişmiş
yapay zeka gücü ile ağız
ve diş sağlığını iyileştirin!

İçindekiler

ÖNSÖZ	2
Şirketimiz Hakkında	3
Vizyonumuz	3
Misyonumuz	3
İş'te İlham Aldığımız Hikayemiz	4
Kurucularımız ve Yönetim Ekibimiz	5
Doç. Dr. İbrahim Şevki Bayrakdar (Yönetim Kurulu Başkanı)	5
Doç. Dr. Ahmet Faruk Aslan (Yönetim Kurulu Başkan Vekili)	5
Doç. Dr. Elif Bilgir	5
Doç. Dr. Mehmet Uğurlu	5
GENEL BAKIŞ	6
CranioCatch Nedir?	6
Problem Nedir?	6
Çözüm	6
Ürün ve Üretim	7-10
Neleri Tespit Edebilmektedir?	7
CranioCatch Klinik	8-9
CranioCatch Education	10
Nasıl Kullanılır?	11-12
Hangi Röntgen Filmleri Değerlendirilebilir?	11
Problemleri Nasıl Çözmektedir?	11-12
Teknik ve Tasarımsal Analizler	12
HEDEFLER	13-16
2023 yılındaki önemli gelişmeler	17-23
SUUDİ ARABİSTAN MERKEZLİ THAKA MED ADLI ŞİRKET İLE YÜRÜTÜLEN YATIRIM SÜRECİNİN ÖZETİ	24-26
Finansal Tablolar	27-28
CRANIOCATCH'İN 2024 YILI PLANLARI	29



Önsöz

Değerli CranioCatch ailesi;

Yapay zekanın tüm sektörlerde büyük bir dönüşümü başlattığına tanık olduğumuz 2023 yılında, CranioCatch olarak diş hekimliğini yapay zeka teknolojisiyle buluşturma misyon ve vizyonumuza uygun olarak tüm enerjimizle çalışmaya devam ettik. Hedeflerimiz doğrultusunda önemli adımlar attığımız ve başarılar yakaladığımız bu yılki gelişmelerin, 2024 yılında şirketimizi daha ileri noktalara taşıyacak dönüşümü gerçekleştireceğini düşünüyoruz.

2023 yılındaki gelişmeleri faaliyet raporumuzda sizlerle paylaşırken, Diş hekimliğini yapay zeka teknolojisiyle buluşturma hedefiyle çıktığımız yolda destekleriniz için teşekkür ederiz.

Saygılarımla...

CEO

Doç. Dr. İbrahim Şevki Bayrakdar

Şirketimiz Hakkında

CranioCatch, diş hekimliğinde yapay zeka çözümleri

geliştiren bir tekno girişimdir. 2019 yılında ekibimiz tarafından gerçekleştirilen akademik çalışmaların sonuçlarının diş hekimliği klinik pratiğinde başarılı bir şekilde kullanılabilecek potansiyele sahip olduğu görülünce, 2020 yılında Doç. Dr. İbrahim Şevki Bayrakdar, Doç. Dr. Ahmet Faruk Aslan, Doç. Dr. Elif Bilgir, Doç. Dr. Alper Odabaş ve Dr. Öğr. Üyesi Mehmet Uğurlu tarafından CranioCatch adlı girişimimiz kuruldu.

Nevisoft Bilişim Ltd. Şti. çatısı altında faaliyetlerine başlayan girişimimiz, fonbulucu kitlesel fonlama sistemi aracılığıyla çıktığı yatırım turunda 12 saatte 1.260.000 TL yatırım alarak, CranioCatch Bilişim Teknolojileri Medikal Dental Sanayi ve Ticaret A.Ş. unvanıyla, Eskişehir Osmangazi Tekno Park'ında spin-off şirket olarak 2022 yılında kurulmuş ve faaliyetlerine devam etmektedir.

Vizyonumuz

Müşteri ve çalışanlarımızın memnuniyetini sağlayarak Türkiye ve uluslararası teknoloji sektöründe öncü girişimler arasında yer almak, ekibi ve altyapısıyla en iyi düzeyde çalışmayı ilkelendirerek ağız ve diş tedavilerinde referans gösterilen sağlık girişimlerinden biri olmak en büyük önceliklerimizdir. Yapay zeka desteğiyle katma değeri yüksek, inovatif çözümler üretmek ve yurt dışı pazar aktörleri ile rekabet etmek için ilerlemekteyiz.

Misyonumuz

Yapay zeka destekli çözümleriyle ve özgün ürünleri ile farklılaşan istek ve ihtiyaçlara yönelik çözümler sağlayabilmek. Yüksek performanslı ve kaliteli hizmet vererek müşteri memnuniyetinde örnek olmak. Bilgi çağının getirdiği yeni ve kaçınılmaz gerçekler doğrultusunda çözüm ortağı kimliği ile kliniklerin ihtiyaçlarına göre projeler üretmek. Hizmetlerimizi ulusal ve uluslararası yasal mevzuatlara ve standartlara bağlı olarak gerçekleştirmek. Ağız ve diş sağlığı hizmetlerinde ülkemiz ve uluslararası alanda hizmet almak isteyen hastaları kaliteli, doğru ve hızlı tedavi hizmetleriyle buluşturmak...



İş'te İlham Aldığımız Hikayemiz

Sağlık alanındaki Yapay Zeka'nın gelişim göstermesi ile diş hekimliğinde kullanılan radyografiler üzerinde yıllarca yapılan akademik çalışmaların Yapay Zeka ile nasıl analiz edebiliriz sorusunun cevabı şu anda hizmet verdiğimiz ürünlerin doğmasına sebep oldu. Bu coğrafyada doğan büyüyen ve eğitimlerini tamamlayan bir ekip olarak, ülkemizi alanımızda en üst seviyede temsil etmek en büyük onur ve gurur kaynağımızdır.

İş'te tam da bu nedenle diş hekimlerinin kalitesini arttırmak, klinik iş akışında zamanı optimize etmek, hastaların teşhisten tedaviye ve sonrasında cerrahi planlamalarda vazgeçilmez bir ürün haline gelmesi bizleri gün geçtikçe motive etmektedir.

İşine tutku ile bağlı ekibin uzun yıllar birlikte çalıştıktan sonra bir araya gelerek, Türk bilim insanlarının dünya'daki diş hekimliğinde radyografilerin analizinde yaşanan problemlere akılcıl, hızlı ve optimum ürünler sunmak bizi her zaman heyecanlandırmış ve heyecanlandırmaya devam edecektir.

Kurucularımız ve Yönetim Ekibimiz



Doç. Dr. İbrahim Şevki Bayrakdar
(Yönetim Kurulu Başkanı)

- Diş Hekimi
- Ağız, Diş ve Çene Radyolojisi Uzmanı
- Eskişehir Osmangazi Üniversitesi Öğretim Üyesi



Doç. Dr. Ahmet Faruk Aslan
(Yönetim Kurulu Başkan Vekili)

- Matematik Bilgisayar Bilimcisi
- Nevisoft Bilişim Ltd. Şti. Kurucusu
- Eskişehir Osmangazi Üniversitesi Öğretim Üyesi



Doç. Dr. Elif Bilgir

- Diş Hekimi
- Ağız, Diş ve Çene Radyolojisi Uzmanı
- Eskişehir Osmangazi Üniversitesi Öğretim Üyesi



Doç. Dr. Mehmet Uğurlu

- Diş Hekimi
- Ortodonti Uzmanı
- Eskişehir Osmangazi Üniversitesi Öğretim Üyesi

Genel Bakış

CranioCatch Nedir?

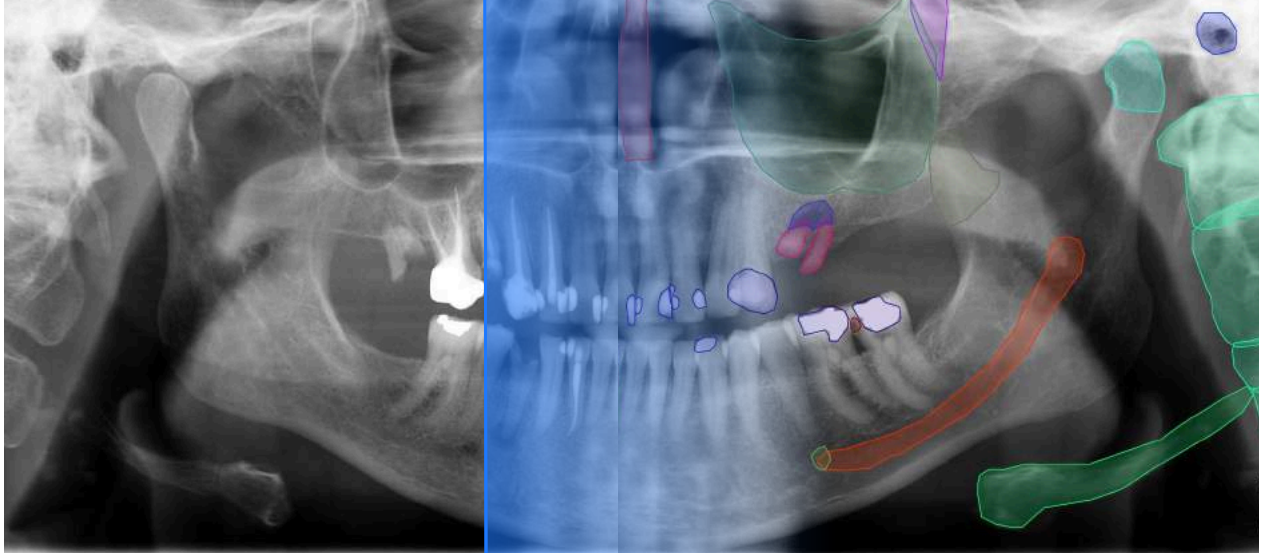
CranioCatch; yapay zeka destekli diş röntgeni analiz yazılımıdır. CranioCatch, diş hekimliğinde tanı ve tedavi amacıyla kullanılan röntgen filmlerini yapay zeka ile analiz edip, otomatik olarak raporlayarak diş hekimlerine tanı ve tedavi planlamasına karar vermede yardımcı olur.

Problem Nedir?

- Hekimlerin fazla iş yükü
- Yoğun çalışma temposu, dikkatsizlik, ruh hali vb. parametreler sebebiyle hekimler tarafından gözden kaçırılabilen hastalıklar
- Uzman, bilgi ve tecrübe sahibi hekim sayısının yetersizliği
- Hasta radyografilerinin raporlanma zorunluluğu
- Radyografik yorumlama ve sistematik analiz için zaman ihtiyacı
- Maliyet
- Sigorta ödemeleri için tedavinin kontrolü gerekliliği
- Pandemi sebebiyle diş hekimliği öğrencilerinin klinik pratik uygulamadan uzak kalması
- Diş Hekimliğinde çağın gereği olarak online eğitim uygulamaları ihtiyacı

Çözüm

Güncel ve yenilikçi bir yöntem olan derin öğrenme algoritmaları ile geliştirilmiş yapay zeka sistemiyle dental radyografik görüntülerin otomatik olarak analizi ve raporlanması....



CranioCatch radyograflerin otomatik analizi

Ürün ve Üretim

CranioCatch, yapay zeka algoritmaları ile diş hekimliğinde kullanılan radyograflerin otomatik analizini sağlayan karar destek sistemi yazılımıdır.

Neleri tespit edebilmektedir?

- Dişlerin tespit edilmesi ve numaralandırılması
- Diş çürüğü, kalmış kök, gömülü diş, artı diş, malpoze dişler gibi dental problemlerin tespiti
- Periodontal hastalıkların tespiti
- Periapikal lezyon, kist ve tümör benzeri patolojilerin tespiti
- Dolgu, kuron, pontik, dental implant, implant destekli kuron, kök-kanal dolgusu gibi dental restorasyonların tespiti
- Mandibular kanal ve maksiller sinüsler gibi anatomik yapıların tespiti ve otomatik segmentasyonu
- Sefalometrik noktaların tespiti ve sefalometrik analiz
- Ortodontik fotoğraflarda anatomik noktaların tespiti ve fotoğraf analizi
- Hava yolu ve anatomik yapıların otomatik segmentasyonu
- Tedavi planı önerisi

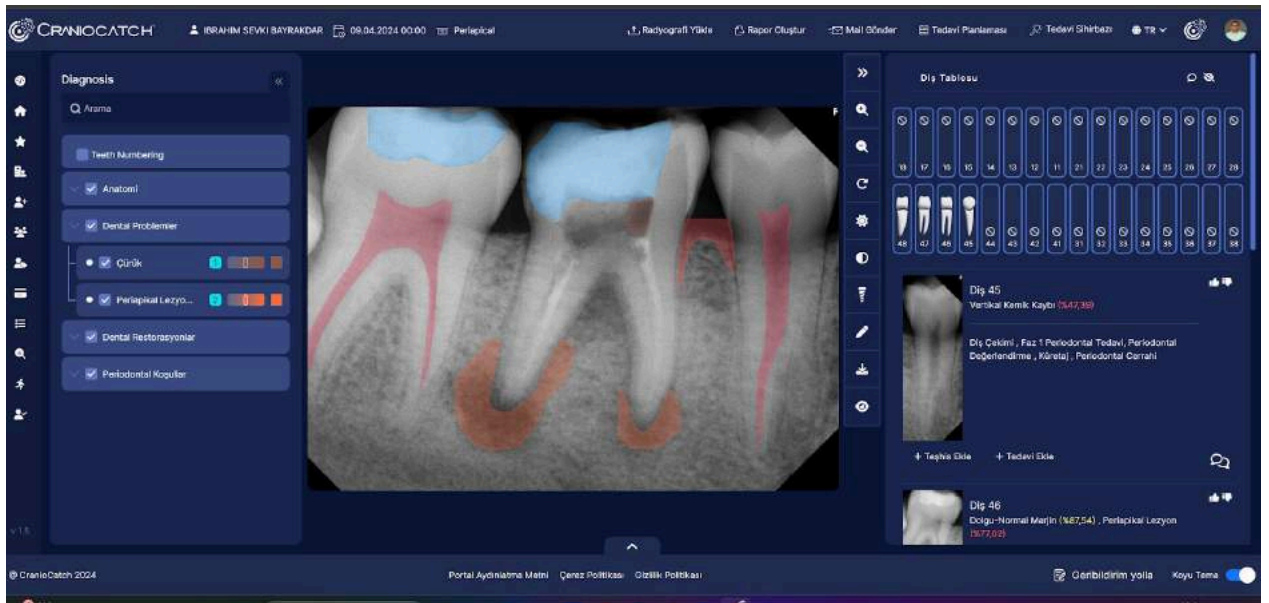
Ürünler

CranioCatch Clinic

- Diş hekimliğinde rutin olarak kullanılan 2B radyografilerin (Panoramik, periapikal, bitewing) yapay zeka ile değerlendirilip, otomatik olarak raporlanmasını sağlar.



2B Radyografiler (Panoramik)

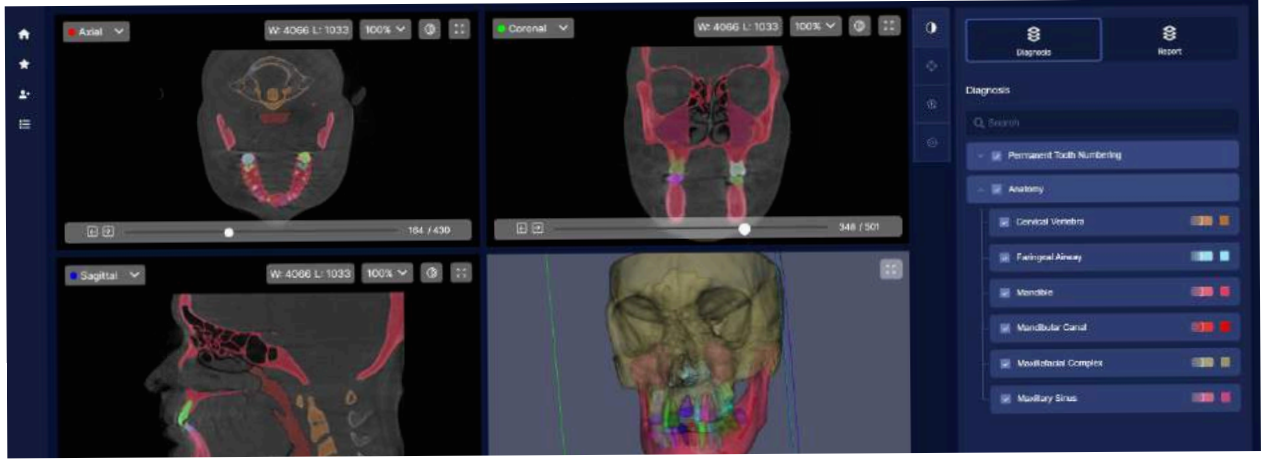


2B Radyografiler (Bitewing)

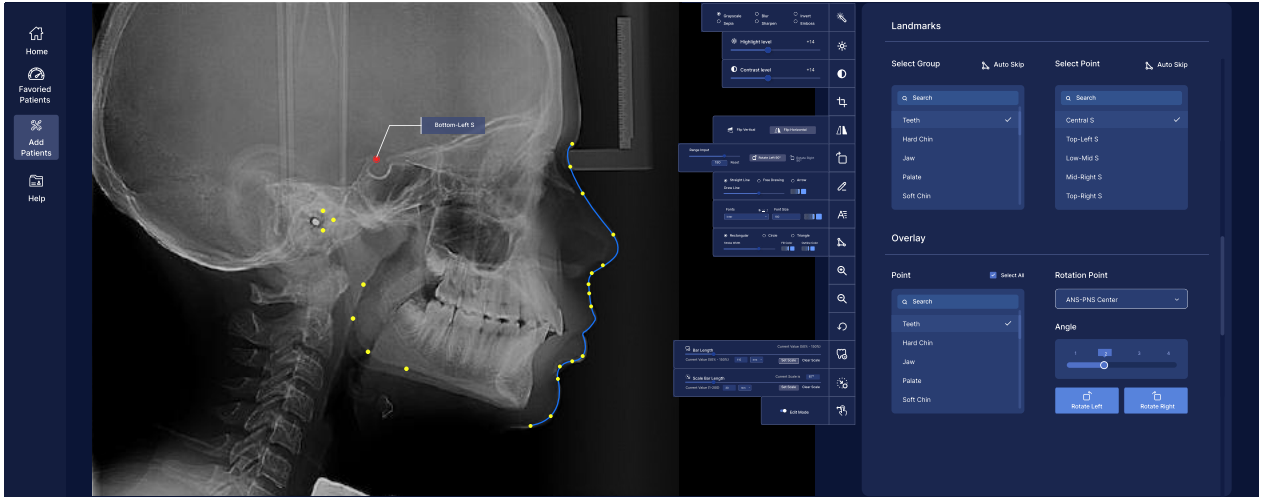
Ürünler

CranioCatch Clinic

Diş hekimliğinde rutin olarak kullanılan 3 boyutlu radyografilerin (CBCT) yapay zeka ile değerlendirilip, otomatik olarak raporlanmasını sağlar. CBCT görüntüleri üzerinden anatomik yapıların yapay zeka ile otomatik segmentasyonu ve .stl formatında 3 Boyutlu yazıcılardan çıktı alınabilecek formatta dosya oluşturulmasını sağlar. Çene-yüz cerrahi planlamalarında ve ortodontik tedavide kullanılabilir.



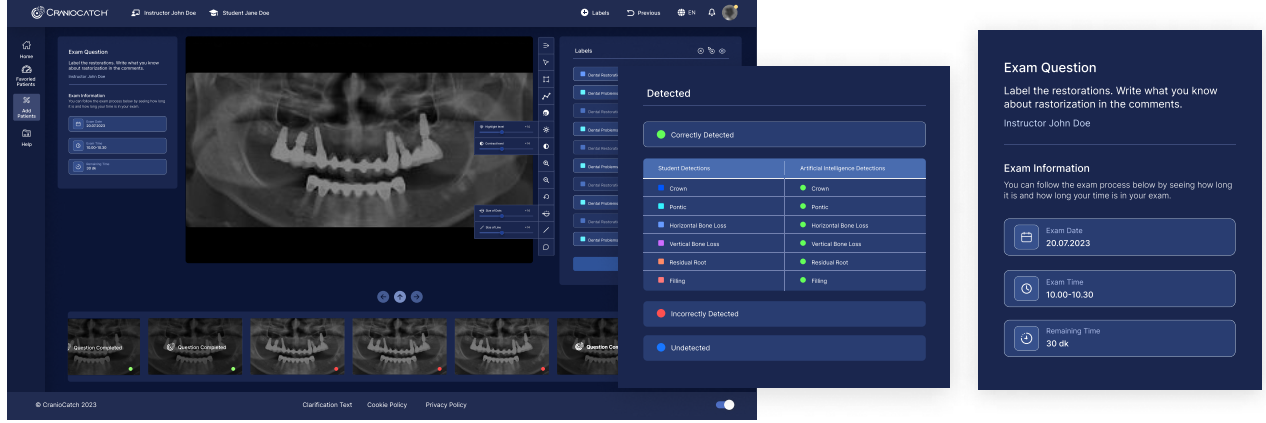
Diş hekimliğinde çenelerin ve dişlerin bozuklukları ile ilgilenen ortodonti alanında kullanılan sefalometrik radyografiler ve ortodontik fotoğrafların analizini yapay zeka ile otomatik olarak yapılmasını sağlar. Ayrıca yazılımımız ortodonti hastalarının takibi için özel olarak tasarlanmış hasta bilgi sistemi olarakta kullanılabilir.



Sefalometrik Radyografi

CranioCatch Education

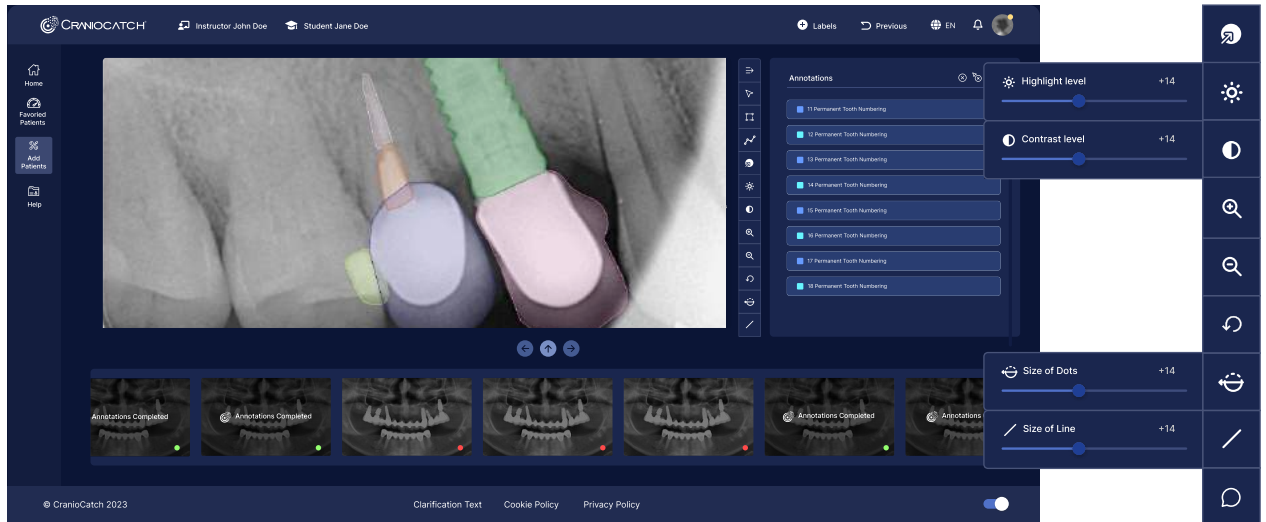
Diş hekimliği eğitiminde kullanılabilecek yapay zeka destekli eğitim modülüdür. Bu ürünümüz diş hekimliği eğitimi veren fakültelerde öğrencilerin teorik bilgilerini pratikte uygulayarak, yapay zeka desteğiyle öğrenmeyi pekiştirmelerini sağlayacaktır.



Yapay Zeka Destekli Eğitim Modülü

CranioCatch Annotation

Yapay zeka modellerinin geliştirilmesi için kullanılacak verilerin etiketlemesinde kullanılan ve yapay zeka desteği sayesinde etiketleyici kişinin daha kısa sürede daha fazla ve kaliteli etiket yapmasına olanak veren online, bulut bazlı etiketleme yazılımıdır. Modülümüz ile medikal 2D ve 3D DICOM formatlı radyolojik ve fotoğraf formatındaki tüm medikal veriler etiketlenebilir. Akademik amaçlı çalışmalarda da ürünümüz kullanılabilir.



Bulut Bazlı Etiketleme Yazılımı

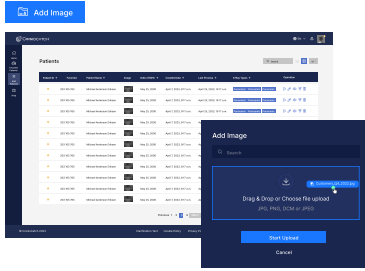
Nasıl Kullanılır?

Web tabanlı online sisteme,

hastanın röntgen filmi yükledikten sonra "Yapay zeka analizini başlat" butonunu tıkladıktan saniyeler içerisinde hastanın röntgen filminin analizi yapay zeka ile yapılır ve sonuçlar otomatik olarak rapora dönüştürülür.

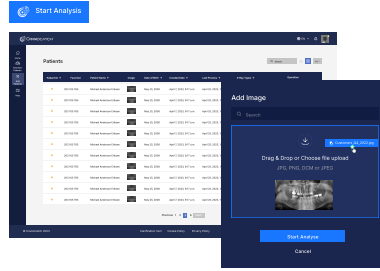
01 Veri

Analiz edilecek görüntüleri seçip sisteme yükleyin.



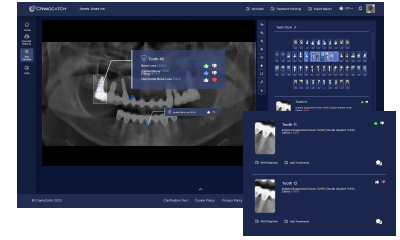
02 Analiz

Tek tuşla yapay zeka analizini başlatın.



03 Raporlama

Saniyeler içinde sonuçları elde edin.



Hangi röntgen filmleri değerlendirilebilir?

- Panoramik
- Periapikal
- Bitewing
- Sefalometrik
- Konik Işınlı Bilgisayarlı Tomografi

Problemleri nasıl çözmektedir?

- Uzman diş hekimleri tarafından etiketlenmiş radyografik veriler kullanılarak makine öğrenmesi ve derin öğrenme temelli yapay sinir ağı algoritmaları eğitilmekte ve diş röntgenlerinin analizini yapan yapay zeka modelleri geliştirilmektedir. Bu modeller kullanılarak diş hekimliğinde tanıdan tedavi planlamasına kadar birçok süreçte kullanılabilecek yapay zeka destekli tanı ve tedavi planlama yazılımı elde edilmektedir.

- Veri etiketleme işlemi ülkemizden 20+ ve uluslararası 8+ üniversiteden onlarca bilim insanı ve ekibimizdeki dış hekimleri tarafınca yapılan çalışmalar aracılığıyla gerçekleştirilmektedir.
- Elde edilen etiketlenmiş verilerin teknik ekibimiz tarafından işlenmesiyle yapay zeka modellerinin geliştirilmesi ve yazılım entegrasyonu süreçleri sonrası karar destek sistemi yazılımımız geliştirilmektedir.

Teknik ve tasarımsal analizler

- Teknik ve tasarımsal analizler Eskişehir Osmangazi Üniversitesi Teknokentinde yer alan şirketimiz bünyesinde gerçekleştirilmektedir.
- Mimari yapı yapay zeka merkezli dağıtık bir yapı olarak kurgulandı. Yapay zeka modelleri rahatlıkla farklı ürün ve modüller ile entegre edilecek şekilde tasarlandı.
- Yapay zeka modellerinin geliştirme süreci tamamen kendi geliştirdiğimiz yazılımlar üzerinden yürütülmektedir. Yapay zeka modeli geliştirilmesinde GoogleNet Inception V2, GoogleNet Inception V3, U-Net, R-Mask CNN, You Only Look Once (YOLO), nnU-Net ailesi algoritmaları, kütüphane olarak TensorFlow, Pytorch kütüphaneleri kullanılmaktadır.
- Radyografilerin değerlendirilmesi, uzman hekimler tarafından kontrol edilmesi ve onaylanan modellerin Yapay Zeka sistemine entegre döngüsü ile tamamlanmaktadır.

Hedefler

Dijital dönüşüm içerisinde bulunan dış hekimliği,

alanına yapay zeka temelli çözümler geliştirme hedefiyle yola çıkan girişimimiz, dijital teknolojik gelişimleri dış hekimliği alanına uygulama vizyonuyla hareket etmektedir. Yapay zeka ile blockchain, sanal gerçeklik ve robotik gibi alanlardaki gelişmeleri de dış hekimliği alanında kullanarak dış hekimliği sektörüne yenilikler kazandırmayı hedeflemekteyiz....

Pazar Analizi

- Data Bridge Market Research tarafından yayınlanan "Küresel Radyoloji Pazarı - 2029'a Kadar Endüstri Trendleri ve Tahmini" adlı pazar araştırma raporu (2021), 2029'a kadar %6,2'lik bir Bileşik Büyüme Oranı ile küresel radyoloji pazar büyüklüğünü 43,4 Milyar ABD Doları olacağını tahmin etmektedir.
- Dahil edilen bölümler Türe göre (Girişimsel Radyoloji, Tanısal Radyoloji), Hizmetler (Füzyon Görüntüleme, X-Işınları, Ultrason, Bilgisayarlı Tomografi (CT), Nükleer Tıp, Pozitron Emisyon Tomografisi (PET), Manyetik Rezonans Görüntüleme (MRI)) ve Son Kullanım (Hastaneler, Tanı Merkezleri, Diğerleri) şeklindedir.
- Global Data tarafından Eylül 2023'te yayınlanan "Teşhissel Görüntüleme (DI) Pazar Büyüklüğü, Payı, Trendler ve Ürün Türüne Göre Analiz, Bölge ve Segment Tahmini 2033" adlı başka bir pazar araştırması raporu, tahmin dönemi boyunca %4,2'lik bir Bileşik Büyüme Oranı ile Hedef değeri 36,5 Milyar Dolar olarak tahmin etmektedir.
- Son olarak, Dental Yazılım Pazar Büyüklüğü, Paylaşım ve Trend Analizi Raporu Türüne Göre (Uygulama Yönetim Yazılımı, Hasta İletişim Yazılımı, Tedavi Planlama Yazılımı, Hasta Eğitim Yazılımı, Dental Görüntüleme Yazılımı) Dağıtıma Göre (Şirket İçi, Web Tabanlı, Bulut Tabanlı), Son Kullanıcıya Göre (Dış Klinikleri, Hastaneler) ve Bölgeye Göre (Kuzey Amerika, Avrupa, APAC, Orta Doğu ve Afrika; LATAM) Tahminler, 2023-2031, 2023 ile 2031 arasında 2.632 Milyon ABD Doları piyasa değeri ile %10,6'lık bir Bileşik Büyüme Oranı öngörmektedir.
- Şu ana kadar bahsettiğimiz raporların tamamı, tüm coğrafi bölgeler için, 5-10 yıl gibi uzun bir süre boyunca, ilgili tüm ekipmanlarla ve tüm görüntüleme teknikleriyle yazılmaktadır. Raporlar ücretsiz olarak sunulmadığından daha detaylı tahminler şu aşamada incelenememiştir.

- Türk Diş Hekimleri Birliği'nin Temmuz 2023'te yaptığı sunuma göre Türkiye'de aktif olarak çalışan 46.378 diş hekimi bulunmaktadır. Bunların %60'ı özel sektörde, %26'sı Sağlık Bakanlığı'nda, %12'si üniversitelerde ve %2'si farklı kuruluşlarda bulunmaktadır. Bir kısmı ise sağlık turizmi belgesine sahip kurum/hastane/kliniklerde çalışmaktadır. Sertifika sahiplerinin listesi Sağlık Bakanlığı Sağlık Turizmi Dairesi Başkanlığı web sayfasında yer almaktadır.
- Söz konusu şirketlerin gelir büyüklüklerine internet araması ile ulaşamadığından kaba tahminler için yukarıdaki piyasa raporları kullanılacaktır. Gelir değerleri erişilebilir olsa bile, çok hızlı hareket eden bir pazarda çok genç şirketler olduklarından, değerleri küçük piyasa değerleri açısından yanıltıcı olacaktır.

TAM

Dental teşhis yazılım pazarının Küresel Radyoloji Pazarının yüzde 2-3'ü (2029'da 43,4 Milyar ABD Doları) olduğu varsayılabilir. TAM'ın 1,3 Milyar ABD Doları olduğu varsayılabilir.

veya

Tanısal Görüntüleme Pazar Büyüklüğü (%4,2 CAGR) kullanıldığında, 2029 yılında pazar büyüklüğünün 31 Milyar ABD Doları olduğu kabul edilebilir. Bu pazarın yüzde 10'unun diş uygulamaları için olması durumunda TAM'ın 3,1 Milyar ABD Doları olduğu varsayılabilir.

veya

Dental yazılım Pazarını (%10,6 CAGR) kullanarak 2029 yılında pazar büyüklüğünün 5,33 Milyar ABD Doları olarak kabul edilebilir. Bu pazarın yüzde 50'si görüntüleme uygulamaları ise TAM'ın 2,66 Milyar ABD Doları olduğu varsayılabilir.

SAM

Dental teşhis yazılım pazarının Küresel Radyoloji Pazarının yüzde 2-3'ü (2029'da 43,4 Milyar ABD Doları) olduğu varsayılabilir. TAM'ın 1,3 Milyar ABD Doları olduğu varsayılabilir.

veya

Tanısal Görüntüleme Pazar Büyüklüğü (%4,2 CAGR) kullanıldığında, 2029 yılında pazar büyüklüğünün 31 Milyar ABD Doları olduğu kabul edilebilir. Bu pazarın yüzde 10'unun diş uygulamaları için olması durumunda TAM'ın 3,1 Milyar ABD Doları olduğu varsayılabilir.

veya FDA sertifikasyonu geciktiğinden ve bu raporlarda coğrafi pazar segmentasyonu şu an için bilinmiyor. Mevcut 14 şirketten biri olan (bunlardan yalnızca beşi doğrudan rakip) ancak pazara girişi olmayan CranioCatch, başlangıçta TAM'ın yüzde 1'ini hedefleyebilir: 26 Milyon ABD Doları...

SOM

Ürünün niteliğine göre yeterli pazarlama kaynağı mevcutsa SOM, SAM olarak kabul edilebilir. Pazarlama kapasitesi ve sertifikasyon sınırlamaları dikkate alınarak

- Tüm bu hesaplamalarda gerekli sertifikaların alındığı varsayılmaktadır. Coğrafi segmentasyon yapmak ve mevcut sertifikalara göre analiz yapmak bu raporların satın alınmasını gerektirmektedir. Aynı sınırlama nedeniyle diş hekimliği segmentasyonu da araştırılmadı. Pazarlama faaliyetleri yürütüldükçe bu varsayımlar ayarlanabilir ve gelecekte ücretli raporlar elde edildikçe daha iyi tahminler yapılabilir.

Hedef Kitle

- Dünyada yaklaşık 2 milyon, Türkiye'de ise; yaklaşık 46 bin diş hekimi bulunmaktadır. Hedef kitemizin merkezinde diş hekimleri ve sektörle ilişkili kurum ve kuruluşlar yer almaktadır;
- Diş Hekimliği Muayenehaneleri ve Poliklinikleri (Türkiye'de yaklaşık 25000 diş hekimi serbest olarak çalışmaktadır.)
- Diş Hekimliği Fakültesi Hastaneleri (Türkiye'de 118 diş hekimliği fakültesi mevcuttur.)
- Ağız ve Diş Sağlığı Hastaneleri (Türkiye'de 126 Sağlık Bakanlığı Ağız Diş Sağlığı Merkezi mevcuttur.)
- Dental Görüntüleme Merkezleri
- Hasta Bilgi Yönetim Sistemleri (HBYS) yazılımı ve Radyografi arşivleme ve paylaşma sistemi (PACS) yazılımı geliştiren şirketler (Türkiye'de yaklaşık 32 Sağlık Bakanlığı lisanslı firma bulunmaktadır.)
- Radyoloji cihazı ve görüntüleme yazılımı geliştiren firmalar
- Sigorta şirketleri
- Sağlık turizmi şirketleri
- Dental alanda faaliyet gösteren ticari firmalar
- Diş Hekimliği eğitimi veren kurumlar (Türkiye'de 118 diş hekimliği fakültesi mevcuttur.)
- Diş Hekimliği branş dernekleri
- Akademik tabanlı çalışmalarda kullanım
- Hastaların bireysel kullanımları

Rekabet

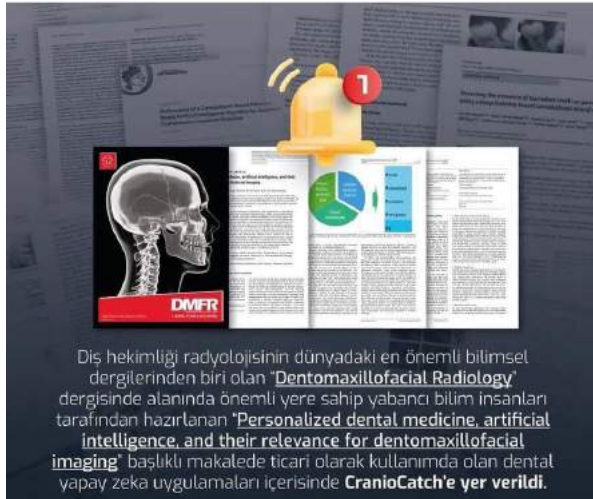
- Türkiye’de; AiDent-Dentistoday ve Resultlab.ai uygulamaları bulunmaktadır. AiDent-Dentistoday uygulaması yapay zekayı sadece panoramik radyografiler üzerinde ve gülümseme fotoğrafları üzerinde kullanarak bir ağız diş sağlığı platformu oluşturmayı hedeflemektedir. Resultlab.ai bir kuluçka girişimidir. CranioCatch ürün portföyünü takip eden, bir ürün geliştirme stratejileri bulunmaktadır. Ticarileşmiş bir ürünleri bulunmamaktadır. CranioCatch kapsamlı ürün portföyü, teknoloji gelişmişlik düzeyi ve ulusal-uluslararası bilinirlik seviyesiyle ülkemizde ticari ürün sunun ilk ve en önde yer alan girişimdir.
- Dünyada; Diagnocat, DentiAi, Relu, dentalXr.Ai, Orca Dental AI, Overjet, Pearl, VideHealth, Allisone, Assissdent, Promaton, WebCeph, Ceppro olmak üzere 13 firma vardır.
- Diagnocat, Relu, Denti.AI, Orca Dental AI, dental Xr.Ai direkt rakiplerimizdendir.
- Diagnocat, tüm görüntüleme modaliteleri için ürün geliştirmesiyle CranioCatch'in doğrudan en önemli rakibidir. 3D görüntülemede bizim ve diğer rakiplerimizin önünde yer almaktadır. CE sertifikasyonu almıştır.
- Denti.AI'nin ortodonti için çözümü bulunmamaktadır. 2 boyutlu radyografiler için geliştirdiği ürünle FDI onayı almıştır.
- Relu sadece 3D görüntü segmentasyonuna odaklanmıştır.
- dentalXr.Ai'nin 3D görüntüleme için çözümü bulunmamaktadır.
- Orca Dental AI problem tespit sayısı ve görüntüleme yöntemlerinin sayısını açısından limitasyonlara sahiptir.
- Overjet, Pearl, VideHealth, Allisone, Assissdent, Promaton firmaları sadece görüntüleme yöntemlerinden bir ya da ikisi üzerine ürün geliştirmektedir. Overjet, Pearl ve VideHealth bitewing radyografiler için geliştirdikleri ürünle FDI onayı almışlardır.
- WebCeph, Ceppro sadece ortodonti alanı için ürün geliştirmektedir.
- Bu firmaların hiçbiri eğitim modülü sahip değildir. Eğitim modülü diş hekimlerinin öğrencilik dönemlerinde CranioCatch ile tanışmalarını sağlayarak, erken benimseyici grup oluşturulması açısından avantaj sağlayacaktır.

2023 Yılındaki Önemli Gelişmeler

- KOSGEB AR-GE, ÜR-GE ve İnovasyon destek programı kapsamında projemiz desteklenmeye uygun görüldü.



- Kurucu ortaklarımız tarafından şirketimiz hesabına sermaye artırımını avansı olarak 500.000 TL ödeme yapılmıştır.



- Markamız, diş hekimliği radyolojisi alanında dünyanın en saygın dergilerinden biri olan "Dentomaxillofacial Radiology" dergisinde ticari olarak kullanılan yapay zeka uygulamaları içerisinde yer aldı.



- Diş Sanayi ve İş adamları Derneği (DİŞSİAD) Başkanı Erkan Uçar ve beraberindeki heyet şirketimizi ziyaret etti.
- AEEDC Dubai 2023 yılı özel sayısında markamıza yer verildi.
- University of Mississippi Medical Center School of Dentistry'de eğitim modülümüz deneme amaçlı kullanılmaya başlandı ve öğrenci araştırma günü etkinliğinde yer alındı.

2023 Yılındaki Önemli Gelişmeler



AEEDC Dubai 2023 yılı özel sayısı



Startup Village Community



University of Mississippi Medical Center School of Dentistry

- Amsterdam merkezli Startup Village Community startup ekosistemine katıldık.

- Teknofest 2023'e katıldık.



- Recep Tayyip Erdoğan Üniversitesi Uluslararası Diş Hekimliği Kongresine katıldık.
- İdex İstanbul 2023 Uluslararası Dental Fuarına katıldık.

2023 Yılındaki Önemli Gelişmeler



The International Dentistry Congress held at Recep Tayyip Erdogan University concluded with great success.



Recep Tayyip Erdoğan Üniversitesi



Lokman Hekim Üniversitesi



CranoCatch in IDEX Istanbul 2023

25-28 May, 2023
Istanbul Expo Center
Hall 5 k04



Idex Istanbul 2023 Uluslararası Dental Fuarı

- 1 yıldan uzun süredir eğitim modülümüzü deneme amaçlı kullanan Lokman Hekim Üniversitesi'ne satış yapılarak, fatura kesimi gerçekleştirilmiştir.

- Mısır merkezli Dentasports firmasına satışı yapılmıştır.



DENTA SPORTS

2023 Yılındaki Önemli Gelişmeler

- Web sitemiz ve sosyal medya hesaplarımız yenilendi. Kapsamlı bir dijital pazarlama çalışması gerçekleştirildi.



- Ankara Üniversitesi eğitim modülümüzü satın almıştır.



Ankara Üniversitesi

- Okan Üniversitesi eğitim modülümüzü satın almıştır.



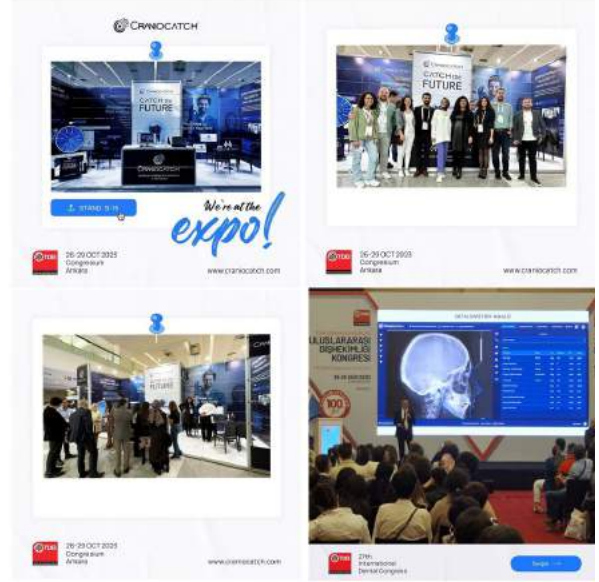
Okan Üniversitesi



- Google for Startups Cloud Program'ına kabul edildik.

2023 Yılındaki Önemli Gelişmeler

- Çukurova Üniversitesi, CranioCatch Klinik modülümüzü satın almıştır.



27. Uluslararası Türk Diş Hekimleri Birliği

- 27. Uluslararası Türk Pedodonti Derneği Kongresine katıldık.



- TÜBİTAK 1501 Ar-Ge Sanayi projeleri kapsamında 2 adet projemiz desteklenmeye hak kazandı.

- 27. Uluslararası Türk Diş Hekimleri Birliği Kongresine katıldık.

2023 Yılındaki Önemli Gelişmeler

- StartUs Insight tarafından yapılan bağımsız araştırmada 2024 yılı Dental Endüstri Trendleri listesinde CranioCatch en iyi 10 şirket arasında yer aldı.
- Eskişehir Teknik Üniversitesi İnovasyon Fabrikası ve ARİNKOM iş birliğiyle, Avrupa Birliği ve T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından desteklenen APS Projesi Hızlandırma Programına katılım hakkı kazanıldı.



- Diş Hekimliği Hasta Bilgi Sistemi Yazılımı ve PACS sistemi yazılımı geliştiren TRTEK Yazılım şirketi ile iş birliği yönünde adımlar atılmıştır.

- ISO 27001, ISO/IEC 15504 SPICE Level-2, ISO 12207 sertifikasyon süreçleri ve Kültür ve Turizm Bakanlığı Telif Hakları Genel Müdürlüğü Bilgisayar Programlarına İlişkin Kayıt Tescil süreci tamamlanmıştır.



Trtek Medical Software

CranioCatch Certifications



Artificial Intelligence Solutions in Dentistry

CRANIOCATCH

2023 Yılındaki Önemli Gelişmeler

- Satış-Pazarlama alanında yaptığımız yeni yapılandırma neticesinde medikal yazılım sektöründe 17 yıllık tecrübeye sahip Yücel Kurt, Chief Marketing Officer (CMO) pozisyonunda şirketimizde göreve başlamıştır.



- T.C. Sağlık Bakanlığı Bakan Yardımcımız Huzeyfe Yılmaz Beyefendi'ye, makamında, şirketimiz ve ürünlerimiz hakkında sunum yapılmıştır.



T.C Sağlık Bakanlığı, Huzeyfe Yılmaz

SUUDİ ARABİSTAN MERKEZLİ THAKA MED ADLI ŞİRKET İLE YÜRÜTÜLEN YATIRIM SÜRECİNİN ÖZETİ



17.04.2023 tarihinde şirketimizle, diş hekimliğinde web3 (Metaverse, blockchain vb.) teknolojileri geliştiren, UK merkezli Dentaverse.eth LTD (Dentaverse Global) şirketi ve ilgili şirketin MENA(Middle East and North Africa) bölgesinde faaliyet gösteren Riyad, Suudi Arabistan merkezli iştiraki Thakaa Med Ltd. (Dentaverse MENA) şirketi arasında "Yapay zeka ve Web3" teknolojilerinin kombine edilmesi

hedefiyle stratejik partnershiplik, hisse değiş-tokuşu (share-swap) ve yatırım konularını içeren sözleşme imzalanmıştır.

Bu sözleşme hükümleri uyarınca;

- Dentaverse Global şirketinden %3, Dentaverse MENA şirketinden %3 oranında olmak üzere toplam %6'lık hisse şirketimize devredilecektir. Buna karşılık şirketimizden %10'luk bir hisse Dentaverse MENA şirketine devredilerek, değiş-tokuş (share-swap) işlemi tamamlanacaktır.
- Dentaverse MENA tarafından şirketimize ürün geliştirmede kullanılmak amacıyla \$300.000 dolar yatırım yapılacaktır. Bu yatırım karşılığında ilgili şirkete, şirketimizden %10 oranında hisse devri yapılacaktır.
- Dentaverse-MENA şirketi MENA bölgesinde; mevcut ve gelecekte geliştireceğimiz ürünlerin satışı için "Dentaverse AI powered by CranioCatch" markası altında exclusive partnershiplik hakkına sahip olacaktır. Yapılacak satışlar sonucu elde edilen gelir %50-%50 oranında CranioCatch ve Dentaverse MENA arasında paylaşılacaktır.

Bu süreç sonrası, 08.06.2023 tarihinde olağanüstü genel kurul ile bedelsiz sermaye artışı yapılarak şirket sermayesi 2.233.501 TL'ye çıkarılmıştır.

Yabancı şirketin MKK kaydı ile ilgili devam ettiğinden bedelsiz sermaye artışı sonucu oluşan pay aktarımları yatırımcı şirket ve mevcut şirket ortaklarına halen aktarılamamıştır.

SUUDİ ARABİSTAN MERKEZLİ THAKA MED ADLI ŞİRKET İLE YÜRÜTÜLEN YATIRIM SÜRECİNİN ÖZETİ

T.C. ESKİŞEHİR TİCARET SİCİLİ MÜDÜRLÜĞÜ'NDEN
İlan Sıra No: 2732
Mersis No: 0215059823700001
Ticaret Sicil/Dosya No: 51330

Ticaret Unvanı:
CRANIOCATCH BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ MEDİKAL DENTAL SANAYİ VE
TİCARET ANONİM ŞİRKETİ

Adres : Büyükdere Mah. Prof. Dr. Nabi Avcı Bul. Teknopark Blok No: 4/59 İç Kapı No: 108 Odunpazarı / Eskişehir
Yukarıda bilgileri verilen şirket ile ilgili olarak aşağıda belirtilen hususlar mübaleğeli/ünmüze ibraz edilen belgelere istinaden ve Türk Ticaret Kanunu'na uygun olarak 9.6.2023 tarihinde tescil edilmiş ilan olunur.

Tescil Edilen Hususlar:Sermaye Artırımı, Genel Kurul İç Yönergesi
Tescille Delil Olan Belgeler:Eskişehir 4 noteriği Nim 9.6.2023 Tarihli 07201 Sayı İle Tashikli, (Genel Kurul Kararı Noter Onayı) 8.6.2023 Tarihli Genel Kurul Kararı.

İÇERİĞİ DEĞİŞEN MADDELERİN YENİ HALİ

SERMAYE ARTIRIMI

Madde 6 -Beheri 1,00 Türk Lirası değerinde 972.474 adet A grubu puya karşılık 972.474,00 -Türk Lirası, AHMET FARUK ASLAN
-Beheri 1,00 Türk Lirası değerinde 257.299 adet B grubu puya karşılık 257.299,00 -Türk Lirası, AHMET FARUK ASLAN
-Beheri 1,00 Türk Lirası değerinde 691.639 adet A grubu puya karşılık 691.639,00 -Türk Lirası, İBRAHİM ŞEVKİ BAYRAKDAR
-Beheri 1,00 Türk Lirası değerinde 206.486 adet A grubu puya karşılık 206.486,00 -Türk Lirası, ELİF BİLGİR
-Beheri 1,00 Türk Lirası değerinde 105.603 adet A grubu puya karşılık 105.603,00 -Türk Lirası, MEHMET UĞURLU

Şeklinde tamamı taahhüt edilmiş olup

Önceki sermaye 1.260.000,00 TL. nin tamamını ödemiştir. Bu defa artırımdan 973.501,00 TL. nin tamamını nakit tahsil edilmiş olup, nakit artışı % u tescil ve ilan tarihinden önce ödemiştir, kalan ise 24 ay içinde ödenmektedir. Sermaye taahhüt borçları yönetimi kurulunun alacağı karar ve tüm ortakların onayı ile daha önceki tarihlerde de ödenebilir. Hisse senetleri mühtelif kopyalar halinde bastırılabilir. Sermayenin tamamı ödemediğiçe haramine yazılı hisse senedi çıkarılmaz. Hisse senetleri namu yazılıdır. Bu husustaki ilanlar ana sözleşmenin ilan maddesi uyarınca yapılır.

GENEL KURUL İÇ YÖNERGESİ

CRANIOCATCH BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ MEDİKAL DENTAL SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ Genel Kurulunun Çalışma Esas ve Usulleri Hakkında İç Yönerge

BİRİNCİ BÖLÜM

Amaç, Kapsam, Dayanak ve Tanımlar

Amaç ve kapsam

MADDE 1-(1) Bu İç Yönergenin amacı; CRANIOCATCH BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ MEDİKAL DENTAL SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ genel kurulunun (Devamı 87.Sayfada)

17.04.2023 tarihinde şirketimizle Dentaverse.eth LTD ve Dentaverse MENA (Thaka Med) şirketleri arasında imzalanan yatırım sözleşmesi sonrasında, yatırımcı şirket ve yatırım süreci ile ilgili meydana gelen gelişmeler şu şekildedir:

- Bu süreç sonrasında yatırımcılarımız tarafından Suudi Arabistan Merkezli Thakaa Horizon (Al-afak) adlı çatı bir holding şirket kurulmuştur. Bu holding Thakaa Med şirketinin %100'üne sahiptir.
- Dentaverse.eth LTD şirketinin kurucularından Jan Stenley Brown hisselerini Thakaa Med'e aktarmıştır ve Thakaa Med, Dentaverse.eth LTD'nin %51'lik hissesine sahip olmuştur. Dentaverse.eth LTD, Thakaa Med adlı şirketin iştiraki konumuna gelmiştir.

- İlgili şirketlerin hissedar yapısında meydana gelen değişim sonrası karşı taraftan gelen talep doğrultusunda şirketimizle 27.12.2023'te yeni bir sözleşme imzalanmıştır.
- Bu sözleşme neticesinde CranioCatch'in %10 hissesine karşılık; daha önceki sözleşmeye göre %3 Dentaverse.eth LTD ve %3 Thakaa Med şirketinden olmak üzere share-swap yoluyla alacağı toplam %6'lık hisselerin tamamı, yeni sözleşme uyarınca Thakaa Med şirketinden alınacaktır.
- Daha önceki sözleşme ile uyumlu olacak şekilde, 300.000 USD yatırım karşılığında, CranioCatch'in %10 hissesi Thakaa Med şirketine devredilecektir.
- Partnershiplik kapsamında MENA bölgesinde ThakaMed'in yaptığı satışlardan elde edilen gelirin fatura üzerinden %30'u CranioCatch'e aktarılacaktır. Daha önceki sözleşmede %50-50 şeklinde olan bu oran, Thakaa Med'in talebi doğrultusunda değerlendirilmiş, Thakaa Med'in kurmuş olduğu ve olacağı satış kanallarına da satış üzerinden pay verilmesi, pazarlama giderleri vb. gibi oluşan durumların kompanse edilmesi amacıyla bu şekilde revize edilmiştir.

SUUDİ ARABİSTAN MERKEZLİ THAKA MED ADLI ŞİRKET İLE YÜRÜTÜLEN YATIRIM SÜRECİNİN ÖZETİ

- Thakaa Horizon (Al-afak) ve Thakaa Med şirketlerinin Merkezi Kayıt Kuruluşu (MKK) süreçlerinin tamamlanamamasından ötürü, CranioCatch tarafından Thakaa Med şirketine hisse aktarım süreci halen gerçekleştirilememiştir. İlgili şirketlerin gerekli süreçleri tamamlayarak MKK kayıtlarının yapılması beklenmektedir. Bu süreç sonrasında hisse aktarım sürecinin ivedilikle tamamlanması hedeflenmektedir.

Finansal Tablolar

İşletme Ayrıntılı Gelir Tablosu

	2022	2023
A-BRÜT SATIŞLAR	12.900,00	326.711,00
1-Yurt İçi Satışlar	12.900,00	323.960,00
2-Yurt Dışı Satışlar	0,00	2.751,00
3-Diğer Gelirler	0,00	0,00
B-SATIŞ İNDİRİMLERİ (-)	0,00	0,00
1-Satıştan İadeler (-)	0,00	0,00
2-Satıştan İskontolar (-)	0,00	0,00
3-Diğer İndirimler (-)	0,00	0,00
C-NET SATIŞLAR	12.900,00	326.711,00
D-SATIŞLARIN MALİYETİ (-)	0,00	0,00
1-Satılan Mamüller Maliyeti (-)	0,00	0,00
2-Satılan Ticari Mallar Maliyeti (-)	0,00	0,00
3-Satılan Hizmet Maliyeti (-)	0,00	0,00
4-Diğer Satışların Maliyeti (-)	0,00	0,00
BRÜT SATIŞ KARI VEYA ZARARI	12.900,00	326.711,00
E-FAALİYET GİDERLERİ	0,00	40.000,00
1-Araştırma ve Geliştirme Giderleri (-)	0,00	0,00
2-Pazarlama, Satış ve Dağıtım Giderleri (-)	0,00	0,00
3-Genel Yönetim Giderleri (-)	0,00	40.000,00
FAALİYET KARI VEYA ZARARI	12.900,00	286.711,00
F-DİĞER FAALİYETLERDEN OLAĞAN GELİR VE KARLAR	69.591,10	130.578,97
1-İştiraklerden Temettü Gelirleri	0,00	0,00
2-Bağlı Ortaklıklardan Temettü Gelirleri	0,00	0,00
3-Faiz Gelirleri	69.199,15	2.630,05
4-Komisyon Gelirleri	0,00	0,00
5-Konusu Kalmayan Karşılıklar	0,00	0,00
6-Menkul Kıymet Satış Karları	0,00	0,00
7-Kambiyo Karları	391,95	127.948,92
8-Reeskont Faiz Gelirleri	0,00	0,00
9-Enflasyon Düzeltmesi Karları	0,00	0,00
10-Faaliyetlerle İlgili Diğer Olağan Gelir ve Karlar	0,00	0,00
G-DİĞER FAAL. OLAĞAN GİDER VE ZARARLAR(-)	4.296,46	7.866,33
1-Komisyon Giderleri (-)	0,00	0,00
2-Karşılık Giderleri (-)	0,00	0,00
3-Menkul Kıymet Satış Zararları (-)	0,00	0,00
4-Kambiyo Zararları (-)	4.296,46	7.866,33
5-Reeskont Faiz Giderleri (-)	0,00	0,00
6-Diğer olağan Gider ve Zararlar (-)	0,00	0,00
H-FİNANSMAN GİDERLERİ (-)	0,00	0,00
1-Kısa Vadeli Borçlanma Giderleri (-)	0,00	0,00
2-Uzun Vadeli Borçlanma Giderleri (-)	0,00	0,00
OLAĞAN KAR VEYA ZARAR	78.194,64	409.423,64
I-OLAĞAN DIŞI GELİR VE KARLAR	0,00	0,00
1-Önceki Dönem Gelir ve Karları	0,00	0,00
2-Diğer Olağandışı Gelir ve Karlar	0,00	0,00
J-OLAĞANDIŞI GİDER VE ZARARLAR (-)	40,50	21.018,88
1-Çalışmayan Kısım Gider ve Zararları (-)	0,00	0,00
2-Önceki Dönem Gider ve Zararları (-)	0,00	0,00
3-Diğer Olağandışı Gider ve Zararlar (-)	40,50	21.018,88
DÖNEM KARI VEYA ZARARI	78.154,14	388.404,76
K-DÖNEM KARI VERGİ VE DİĞER YASAL YÜK. KARŞ.(-)		
DÖNEM NET KARI VEYA ZARARI	78.154,14	388.404,76

Finansal Tablolar

İşletme Ayrıntılı Bilançosu

İŞLETME AYRINTILI BİLANÇO

CRANIOCATCH BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ AŞ

Dönem : 2023

AKTİF (VARLIKLAR)			PASİF (VARLIKLAR)		
	Önceki Dönem	Cari Dönem		Önceki Dönem	Cari Dönem
I- DÖNEN VARLIKLAR	190.504,29	371.889,41	I- KISA VADELİ YABANCI KAYNAKLAR	148.040,52	1.534.032,74
A-HAZIR DEĞERLER	70.341,75	97.105,41	B-TİCARİ BORÇLAR	390,03	77.738,34
3-BANKALAR	70.341,75	97.105,41	1-SATICILAR	390,03	77.738,34
C-TİCARİ ALACAKLAR	15.222,00	16.682,00	C-DİĞER BORÇLAR	99.875,11	1.161.576,13
1-ALICILAR	15.222,00	16.682,00	1-ORTAKLARA BORÇLAR	8.062,69	487.510,86
D-DİĞER ALACAKLAR	0,00	885,00	4-PERSONELE BORÇLAR	91.812,42	674.065,27
5-DİĞER ÇEŞİTLİ ALACAKLAR	0,00	885,00	D-ALINAN AVANSLAR	3.308,00	12.723,71
E-STOKLAR	16.956,23	39.189,20	1-ALINAN SİPARİŞ AVANSLARI	3.308,00	12.723,71
7-VERİLEN SİPARİŞ AVANSLARI	16.956,23	39.189,20	F-ÖDENECEK VERGİ VE DİĞER YÜKÜMLÜLÜKLER	44.615,41	280.618,04
H-DİĞER DÖNEN VARLIKLAR	87.984,31	218.027,80	1-ÖDENECEK VERGİ VE FONLAR	22.165,39	80.285,12
1-DEVREDEN KATMA DEĞER VERGİSİ	87.984,31	218.027,80	2-ÖDENECEK SOSYAL GÜVENLİK KESİNTİLERİ	22.450,02	200.332,92
II- DURAN VARLIKLAR	1.355.705,60	7.435.071,37	G-BORÇ VE GİDER KARŞILIKLARI	148,03	1.376,52
D-MADDİ DURAN VARLIKLAR	95.949,76	110.308,94	1-DÖNEM KARI VERGİ VE DİĞER YASAL YÜKÜMLÜLÜK KARŞILIKLARI	17.984,77	40.678,16
6-DEMİRBAŞLAR	124.404,33	182.180,82	2-DÖNEM KARININ PEŞİN ÖDENEN VERGİ VE DİĞER YÜKÜMLÜLÜKLERİ (-)	18.132,80	39.301,64
8-BİRİKMiŞ AMORTİSMANLAR (-)	28.454,57	71.871,88	III- ÖZ KAYNAKLAR	1.398.169,37	6.272.928,04
E-MADDİ OLMAYAN DURAN VARLIKLAR	1.259.755,84	7.324.762,43	A-ÖDENMiŞ SERMAYE	1.260.000,00	4.475.968,17
1-HAKLAR	10.000,00	116.568,26	1-SERMAYE	1.260.000,00	2.233.501,00
4-ARAŞTIRMA VE GELİŞTİRME GİDERLERİ	1.237.416,85	7.199.355,42	3-SERMAYE DÜZELTMESİ	0,00	2.242.467,17
5-ÖZEL MALİYETLER	16.257,11	33.041,97	OLUMLU FARKLARI	78.000,00	2.067.830,43
7-BİRİKMiŞ AMORTİSMANLAR (-)	3.918,12	24.203,22	B-SERMAYE YEDEKLERİ	78.000,00	2.067.830,43
			8-DİĞER SERMAYE YEDEKLERİ	0,00	82.008,38
			C-KAR YEDEKLERİ	0,00	4.050,81
			1-YASAL YEDEKLER	0,00	7.696,53
			2-STATÜ YEDEKLERİ	0,00	70.261,04
			3-OLAĞANÜSTÜ YEDEKLER	0,00	352.878,94
			E-GEÇMiŞ YILLAR ZARARLARI (-)	0,00	352.878,94
			1-GEÇMiŞ YILLAR ZARARLARI	0,00	0,00
			F-DÖNEM NET KARI (ZARARI)	60.169,37	0,00
			1-DÖNEM NET KARI	60.169,37	0,00
AKTİF TOPLAM	1.546.209,89	7.806.960,78	PASİF TOPLAM	1.546.209,89	7.806.960,78

CranioCatch

2024 Yılı Planları

- Sistemimizi oluşturan yapay zeka modellerinin sayısı ve doğruluk oranlarının artırılması için AR-GE ve ÜR-GE çalışmalarımız hız kesmeden devam edecektir.
- Clinic, Education ve Annotation modüllerimizin mobil uygulamalarını Apple ve Google Play markete sunmayı hedefliyoruz.
- Satış-pazarlama alanında attığımız yeni adımlarla, satış odaklı büyüme stratejimizi hayata geçirmek adına çalışmalarımız artarak devam edecektir.
- T.C. Sağlık Bakanlığı nezdinde yürüttüğümüz çalışmalar neticesinde Eskişehir Ağız Diş Sağlığı Hastanesi'nde "Diş Hekimliğinde yapay zeka projesi" kapsamında başlayan pilot uygulama neticesinde kullanılmaya başlayan ürünümüzün, Sağlık Bakanlığı nezdindeki tüm hastanelerde kullanılmasını sağlamayı hedefliyoruz.
- Türkiye pazarında Acıbadem grubu gibi büyük hastane zincirleri, üniversiteler ve sigorta şirketleri ile iş birlikleri hedeflenmektedir.
- Yatırımcımız Thaka Med şirketi vasıtasıyla MENA bölgesi pazarında faaliyetlerimizi başlatmayı hedefliyoruz.
- Özbekistan merkezli olarak Orta Asya pazarında distribütörlük kanalları oluşturmak için yürüttüğümüz görüşmeleri tamamlamayı ve pazara penetre olmayı hedefliyoruz.
- Brezilya merkezli olarak Güney Amerika pazarında distribütörlük kanalları oluşturmak için yürüttüğümüz görüşmeleri tamamlamayı ve pazara penetre olmayı hedefliyoruz.
- Çalışmalarını başlattığımız ISO 13485 ve CE sertifikası süreçlerini sağlayarak, Avrupa pazarına adım atmamızı hedefliyoruz.
- Bu hedeflere ulaşmak ve hızlı büyümek için 2024 yılında 3. Yatırım turu planlanmaktadır.

CranioCatch'in gelişmiş yapay zeka gücü ile ağız ve diş sağlığını iyileştirin!



FAALİYET RAPORU

Diş Hekimliğinde Yapay Zeka Çözümü

2023

Yapay Zeka
Radyografi
Hasta Takibi
Hızlı ve Güvenilir
Analiz
Etiket
Ağız ve Diş Sağlığı
AI Model
Uygulamalı Öğrenim
Bulgu